



## WIR SUCHEN

### Vorsorgespezialist Privatkunden (m/w/d)

Volksbank Plochingen eG

Standort: Auf den Fildern

Kennziffer: MM113

**Unser Klient**, die Volksbank Plochingen eG, ist eine moderne und regional stark verwurzelte Genossenschaftsbank. Das Versicherungsgeschäft ist seit vielen Jahren erfolgreich in der Tochtergesellschaft Volksbank Plochingen Versicherungen GmbH gebündelt – mit einem klaren Fokus auf Qualität, Kundenorientierung und nachhaltige Beratung.

Für den weiteren Ausbau des Vorsorgegeschäfts suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit mit Versicherungsexpertise.

#### Ihre Perspektive

In dieser Funktion sind Sie Spezialist für Vorsorge- und Versicherungslösungen im Privatkundensegment und arbeiten eng mit den Beratern der Bank zusammen.

Sie profitieren von einem etablierten und sehr gut funktionierenden System mit gewachsenem Kundenbestand, klaren Strukturen und einem professionellen Umfeld.

#### Ihre Aufgaben

- Ganzheitliche Beratung von Privatkunden im Bereich Vorsorge (Leben & Sach)
- Entwicklung individueller Versicherungslösungen entsprechend der Kundensituation
- Aktiver Ausbau des Vorsorgegeschäfts
- Enge Zusammenarbeit mit den Privatkundenberatern der Bank
- Impulsgeber für vertriebliche Aktivitäten im Versicherungsbereich

#### Ihr Profil

- Ausbildung als Versicherungsfachmann/-frau oder Versicherungskaufmann/-frau
- Mehrjährige Erfahrung im Versicherungsvertrieb, idealerweise im Privatkundengeschäft
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Banken oder im Bankvertrieb von Vorteil
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- Vertriebsstärke, Eigeninitiative und Abschlussorientierung

#### Unser Klient bietet:

- Ein seit 20 Jahren etabliertes Versicherungsgeschäft innerhalb einer eigenen GmbH mit **starkem, gewachsenem Kundenbestand**
- Zusammenarbeit ausschließlich mit qualifizierten Versicherungsspezialisten in einem professionellen Umfeld
- Tätigkeit als **Mehrfachagent mit Zugang zu zahlreichen renommierten Versicherungsgesellschaften**
- Attraktive und **bankennahe Vergütungsstruktur**
- Ein eingespieltes System mit klaren Prozessen, vorhandenem Bestand und definiertem Geschäftsgebiet
- Perspektivisch die Möglichkeit, sich auch im **Gewerbekundengeschäft** weiterzuentwickeln

Wenn Sie Ihre Vertriebskompetenz im Vorsorgebereich in einem starken, gewachsenen Umfeld mit echten Entwicklungsperspektiven einbringen möchten, freuen wir uns auf einen ersten vertraulichen Austausch mit Ihnen.

#### Sie möchten das Vorsorgegeschäft aktiv mitgestalten?

Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung!



**Michael Müller**  
Personalberater

☎ 0176 433 83 532  
07222 905 35 28

✉ [michael@mueller-personalberater.de](mailto:michael@mueller-personalberater.de)

**JETZT BEWERBEN**

 **MICHAEL  
MÜLLER**  
DER PERSONALBERATER FÜR FINANZDIENSTLEISTER