



WIR SUCHEN

Firmenkundenberater (m/w/d)

Volksbank Zuffenhausen eG

Standort: **Stuttgart**

Kennziffer: MM112

Firmenkundenberatung mit breitem Blick – nah am regionalen Mittelstand

Firmenkundenberatung ist mehr als Finanzierung.

Sie bedeutet, Unternehmerinnen und Unternehmer über viele Jahre zu begleiten, ihre wirtschaftliche Entwicklung zu verstehen und gemeinsam nachhaltige Lösungen zu entwickeln.

Für eine wirtschaftlich **sehr solide und regional stark verwurzelte Genossenschaftsbank im Raum Stuttgart** suchen wir eine Persönlichkeit, die Firmenkunden ganzheitlich beraten möchte – mit Verantwortung, Gestaltungsspielraum und einem breiten Kundenspektrum.

Die **Volksbank Zuffenhausen eG** ist eine erfolgreiche Regionalbank mit einer Bilanzsumme von rund **800 Mio. Euro**, über **20.000 Kunden** und mehr als **11.000 Mitgliedern**.

Die Bank steht für kurze Entscheidungswege, eine vertrauensvolle Zusammenarbeit und eine starke regionale Verankerung.

Gerade die Größe der Bank bietet einen besonderen Vorteil:

Als Firmenkundenberater arbeiten Sie hier nicht in einem engen Spezialsegment – sondern betreuen Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen und Kundensegmenten.

Das ermöglicht Ihnen einen außergewöhnlich breiten fachlichen Blick auf das Firmenkundengeschäft.

Ihre Perspektive

In dieser Position betreuen und entwickeln Sie Firmenkunden in der Region und begleiten diese bei ihren unternehmerischen Vorhaben.

Dabei arbeiten Sie eng mit Vorstand, Marktfolge und Spezialisten zusammen und gestalten Kundenbeziehungen langfristig und partnerschaftlich.

Besonders attraktiv:

Durch die Struktur der Bank erhalten Sie Einblick und Verantwortung in unterschiedlichen Bereichen des Firmenkundengeschäfts, beispielsweise

- Klassische Mittelstandsfinanzierungen
- Sehr breites Branchenportfolio
- Immobilien- und Bauträgerfinanzierungen
- Unternehmensnachfolgen und Investitionsfinanzierungen

Damit bietet diese Position eine hervorragende Möglichkeit, sich **fachlich sehr breit im Firmenkundengeschäft weiterzuentwickeln**.

Ihre Aufgaben

In dieser Funktion übernehmen Sie insbesondere folgende Aufgaben:

- Ganzheitliche Betreuung und Entwicklung eines Firmenkundenportfolios
- Analyse wirtschaftlicher Unterlagen und Erstellung von Kreditvoten
- Strukturierung und Begleitung von Finanzierungen
- Ausbau bestehender Kundenverbindungen sowie Gewinnung neuer Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit Marktfolge, Spezialisten und Führungsebene
- Repräsentation der Bank im regionalen Markt

Ihr Profil

Für diese Position bringen Sie idealerweise mit:

- eine abgeschlossene **Bankausbildung** oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im **Firmenkundengeschäft**, Kreditgeschäft oder in einer kreditnahen Funktion
- Freude an der Beratung mittelständischer Unternehmen
- Analytisches Denken sowie eine strukturierte Arbeitsweise
- Ein sicheres Auftreten und ausgeprägte Kundenorientierung

Das bietet Ihnen das Bankhaus:

- Ein **anspruchsvolles und abwechslungsreiches Firmenkundenportfolio**
- Ein **breites fachliches Aufgabenfeld** mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege und eine **enge Zusammenarbeit mit dem Vorstand**
- Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, **Themen aktiv mitzuentwickeln**
- Eine wirtschaftlich **sehr stabile und gesunde Regionalbank**
- Eine attraktive Vergütung gemäß Tarifvertrag mit zusätzlichen Leistungen
- Individuelle **Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten**

Interesse geweckt?

Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung!

[JETZT BEWERBEN](#)



Michael Müller
Personalberater

☎ 0176 433 83 532
07222 905 35 28

✉ michael@mueller-personalberater.de

 **MICHAEL MÜLLER**
DER PERSONALBERATER FÜR FINANZDIENSTLEISTER